

LA CADENA COMERCIAL DEL CACAO

ROLES →

Familia campesina de Costa de Marfil, productora de cacao

Vuestro grupo representa a una familia campesina de un pueblo de Costa de Marfil (principal país productor de cacao), formada por padre, madre, y cuatro hijos menores (tres niños de 1, 6 y 8 años, y una niña de 14 años).

Trabajáis una pequeña plantación de 4 hectáreas, principalmente con herramientas manuales, no disponéis de máquinas. Las jornadas de trabajo os ocupan prácticamente todo el día, entre 14 y 16 horas diarias.

Vuestro trabajo consiste en sembrar los árboles del cacao. Hasta la aparición del primer fruto debéis esperar unos 4 años, y para obtener su máxima productividad deben pasar 10 años.

Los principales gastos que tenéis que afrontar para desarrollar vuestro trabajo son la compra de semillas, fertilizantes, productos para evitar plagas, agua para riego, etc.

Durante el año hay dos cosechas: una principal y otra menor. Para la recogida y apertura de los frutos del cacao y para el proceso de fermentación y secado, necesitáis mucha mano de obra.

Una vez preparado el cacao en grano, debéis venderlo a la única empresa intermediaria que existe en vuestra región. No disponéis de espacio para almacenar toda vuestra producción. Desconocéis el proceso que recorre a partir de ahí vuestro producto y el dinero que otros agentes obtienen por ello.

El cultivo del cacao es vuestra única fuente de ingresos, para cubrir las necesidades básicas de vuestra familia (alimentación, agua, vivienda, educación, salud, etc.).





Empresa intermediaria local

Vuestro grupo representa a una empresa intermediaria de Costa de Marfil.

Vuestro trabajo consiste en comprar los granos de cacao secos a las familias productoras de la región, recogerlos, transportarlos y almacenarlos para finalmente llevarlos a los puertos de San Pedro y Abidjan donde los venderéis a las grandes multinacionales.

Los costes de almacenaje y transporte son elevados. Recibís ingresos de manera constante durante todo el año, pero el margen de beneficio que obtenéis no es muy elevado.

Compañía multinacional

Vuestro grupo forma parte de una de las cuatro grandes empresas multinacionales de alimentación. Os dedicáis al cacao y chocolates pero también a otros productos de alimentación.

Vuestra empresa compra cacao en grano a empresas intermediarias de Costa de Marfil y otros países productores de África y América Latina. Con dichas empresas tenéis un gran poder de negociación y obtenéis mucho beneficio de estas compras. Además, poseéis plantaciones en Costa de Marfil, Ghana, Camerún, Ecuador y Bolivia donde tenéis contratadas a muchas personas que cultivan el cacao.

Vuestra compañía también posee un molino de grano de cacao, situado en Holanda donde realizáis los procesos de lavado, tostado y cepillado del cacao para obtener el llamado “licor de cacao” que sirve para conseguir la manteca y pasta de cacao.

Estos productos derivados del cacao (licor, manteca y pasta) son los ingredientes con los que las fábricas elaboran las tabletas de chocolate, chocolatinas y otros productos. Vuestra labor también consiste en vender los productos derivados del cacao a las fábricas (muchas de las cuales pertenecen a vuestra compañía).



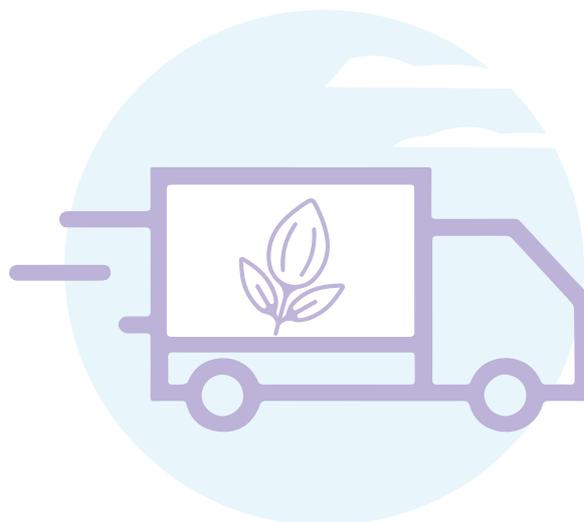
Fábrica de chocolate

Vuestro grupo representa a una famosa fábrica de chocolate de Suiza. Compráis la pasta y manteca de cacao a las empresas multinacionales y elaboráis tabletas de chocolate y chocolatinas.

Elaboráis tabletas de chocolate negro, en las que al menos el 50% de sus ingredientes debe ser pasta de cacao. Y también elaboráis chocolate con leche y chocolatinas, en las que la pasta del cacao es menos del 40% de los ingredientes (el resto son principalmente leche y azúcar).

Vuestra empresa también se encarga del envasado, etiquetado de los productos y de las campañas de publicidad y marketing. El dinero que invertís en publicidad es muy elevado ya que en el mercado del chocolate hay mucha competencia. Vuestra marca es muy conocida por el gran público, pero ante la gran variedad de productos existentes, debéis mantener vuestra posición en el mercado y destacar sobre las otras marcas.

Finalmente vendéis vuestros productos a las empresas mayoristas o distribuidoras.



Mayorista/gran supermercado

Vuestro grupo representa a una empresa mayorista de Madrid. Vuestra función es distribuir los productos de alimentación, en este caso las tabletas de chocolate, a los puntos de venta de todo el país (supermercados de vuestra empresa y pequeñas tiendas).

Compráis volúmenes muy grandes de productos porque vuestra capacidad de venta final es muy potente. Por este mismo motivo, tenéis gran poder de negociación.

Entre vuestros gastos, los principales son los de compra de las mercancías, almacenamiento y conservación, transporte y promoción de vuestro grupo empresarial.



Tienda

Vuestro grupo representa a una tienda de un barrio de Santander. La tienda pertenece a dos hermanas que sois quienes trabajáis en dicha tienda de lunes a viernes de 10:00 a 14:00 y de 16:00 a 20:00, y los sábados de 10:00 a 14:30. La tienda constituye vuestro trabajo, y por tanto, es vuestra principal fuente de ingresos.

En vuestra tienda vendéis chocolates, otros productos de alimentación y dulces típicos de la región. Tenéis una gran variedad de productos, pero poca cantidad de cada uno de ellos.

Entre vuestros gastos principales está el alquiler del local, electricidad, teléfono, agua, compra de los productos, impuestos y seguros sociales.